



Die RDS GmbH bietet maßgeschneiderte Lösungen im Finanzdienstleistungsbereich!

Seit über 25 Jahren sind wir als Beratungsunternehmen erfolgreich tätig. Mit Niederlassungen in Deutschland und einem internationalen Netzwerk bieten wir umfassende Kompetenz und außerordentliche Qualität unserer Leistungen. Unsere Mitarbeiter wissen das zu schätzen. Spaß und Herausforderung in einem dynamischen und anspruchsvollen Umfeld lassen auch Ihre beruflichen Ziele wahr werden!

Wir suchen zur Unterstützung unseres Teams:

Aussendienstmitarbeiter (m/w) für Finanzdienstleistungen

Ihre zukünftige Aufgabe:

- Voller Energie betreuen und beraten Sie unsere Kunden und gewinnen auch stetig neue hinzu
- Sie entwickeln laufend wirkungsvolle Konzepte, um potenzielle Kunden von unserem Leistungsportfolio zu begeistern
- Sie erstellen maßgeschneiderte Angebote und stellen sie überzeugend vor. Das Abschließen des letztendlichen Vertrages inbegriffen
- Ihre ausgeprägte Kundenorientierung und Verkaufskompetenz ermöglichen Ihnen eine optimale Kundenbetreuung und Beziehungspflege, um den Unternehmenserfolg nachhaltig zu steigern
- Sie sind darauf bedacht, Ihre vertrieblichen Fähigkeiten kontinuierlich weiter auszubauen und arbeiten vertrauensvoll mit allen involvierten Ansprechpartnern zusammen
- Ihr Aufgabengebiet umfasst alle Tätigkeiten der kompetenten und professionellen Beratung im Finanzdienstleistungsbereich
- Auf Basis eines nachhaltigen Kundenmanagements identifizieren Sie Marktchancen
- Der Kunde steht stets im Mittelpunkt Ihres Handelns
- Die Neukundenakquise verstehen Sie als reizvolle Herausforderung und als Quelle für nachhaltige Entwicklung unserer Marktdurchdringung

Ihr Profil:

- Zulassung nach § 34 d, f und/ oder i GewO bzw. Abschluss innerhalb 6 Monaten nach Eintritt
- Sie verfügen über fundierte Vertriebserfahrungen
- Sie sind in hohem Maße kunden- und dienstleistungsorientiert
- Sie erspüren die Kundenbedürfnisse und finden die hierzu passenden Lösungen
- Sie bringen unternehmerisches Denken mit
- Sie arbeiten eigenständig und ergebnisorientiert
- verfügen über ausgeprägte Konzeptions-, Verhandlungs- und Problemlösungskompetenz
- Vorweisen von vertrieblichen Erfolgen und sehr gutes Verständnis für den Vertriebsweg sowie Verkaufszyklus
- kommunikationsstarke und Flexible Persönlichkeit
- zielstrebig sowie visionär und haben den Erfolg im Blick
- verfügen über ein großes Maß an Begeisterungsfähigkeit und Empathie
- mögen anspruchsvolle Aufgaben und vielfältige Herausforderungen
- verstehen es, Prioritäten richtig zu setzen und verlieren nie den Blick für das Wesentliche
- Sie besitzen eine mitreißende Persönlichkeit
- zeigen eine hohe Sozialkompetenz
- sind flexibel und verfügen über ein gutes Organisationsvermögen
- Hervorragende Kommunikationsfähigkeit, Eigeninitiative und Teamfähigkeit



- Sprachkenntnisse: Deutsch und Englisch
- Weitere Sprachkenntnisse von Vorteil
- PKW und Führerschein

Was erwartet Sie:

- große Gestaltungsspielräume innerhalb des Konzerns. Wir möchten, dass Sie sich selbst, Ihre Kompetenzen sowie Ihre Ideen bei uns einbringen
- Spaß und Erfolg in einem ständig wachsenden Unternehmen, in dem Ihrer Karriere keine Grenzen gesetzt sind
- Es erwarten Sie u. a. eine kollegiale Atmosphäre und moderne Arbeitsbedingungen
- Ein überdurchschnittliches, leistungsorientiertes Vergütungssystem
- Attraktive Weiterbildungsangebote

Gestalten Sie unsere Zukunft mit und kommen Sie zur RDS GmbH! Hier machen Sie Karriere!

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen.

Diese senden Sie bitte per E-Mail an Frau Ramona Wolf: ramonawolf@regio-dienstleistungen.de

